

## 主笔记

## 好的企业家都不快乐?

□记者 崔焯

扶持小微企业、改善融资环境这两年一直是金融行业的主基调之一,参加各大峰会、论坛的时候,时不时地就会提出“上海为啥出不了马云”、“为啥上海是白领文化而不是江浙一带的走出去文化”等诸如此类的老生常闻。其实撇开创业环境不讲,企业家刚开始往往不是企业家,而是被逼出来的。

试问复旦世界经济系毕业,好公司管理培训生项目在向你招手,一入职收入即到五位数,只要勤奋努力,五年挤入中层管理,年薪过百万……谁会放弃这样妥妥的无风险职场生涯,破釜沉舟去创业?好的企业家大多是被“逼”出来的。

“起初创业谈不上目标,纯粹是为了生存。而人一旦取得一定的成果,就会产生自信。好的企业家向来都不快乐,他们总在追求下一个目标,所以每一次成功都会带来另一次成功。”这也是很有代表性的优秀企业家的心路历程。

其实,在我们身边的亲朋好友里,可能未必有优秀的企业家,但一定有快乐的“小老板”。刷刷朋友圈吧,很多朋友在卖东西,他们可能一边有着一份体面的职业,但一边也做了个工作室或者索性跨界开个与本职不相干的公司。

比起劳心劳力的优秀的企业家,他们的创业显得任性而快乐。我的老同事中有很多辞职“下海”开起了公众号,他们会为了一个好选题几天笔记本不离手,吃饭也会随时摘录好标题、好句子,但也会任性拒绝一笔风投:“我们三天打鱼两天晒网的,会让股东失望。”

对他们来说,功课和工作要赢也就罢了,反正开心要做,不开心也要做。但在此之外,何必每件事都斤斤计较,生活又不是用来比赛的,连涂个指甲油都要纠结半天怎样更醒目更高级,把一件简单的快乐事生生搞复杂了。竞争之心放错了地方,徒增疲惫与压力。

还有业余在开淘宝小店卖衣服的编辑,他们可能会给每一件衣服写一个故事。他们说:“对我来说,服装是与自己和谐相处的一种媒介,以便自己能够思考其他东西。它是一种方法。如果我可以帮助人们感觉良好,感觉有吸引力,能给我带来快乐。”为了写出有趣的文案配合销售,他们的思想可能始终都在“漫游”。

他们说:“思想漫游也许会赋予我更多的创造力,最常见的就是这3个B——公交(bus)、浴缸(bath)和床.bed),这三处可是很多伟大科学发现的发源地呢。”

感谢互联网时代,把商业门槛大大降低。有人天生好奇,总想知道更多、学到更多。当这样的人把这些特点应用到商业中去,他就能成为一名企业家。祝正走在创业路上的你,从一名开心的小老板,成长成同样开心的企业家。

崔焯

eyiuc@163.com

如果您有任何金融理财方面的问题或者投诉建议,欢迎您在浦江财富公共订阅号下留言。我们将在三个工作日内及时回复,并邀请业内资深人士为您量身定制理财产品。您可以通过微信号:shanghaifortune2013,或直接扫描下方二维码联系我们。



□记者 崔焯

最新发布的《2019 新中产家庭消费与理财报告》显示,26%的新中产家庭 2019 年终奖预计超过 5 万元。2020 年的第一笔投资到底买啥?年终奖去哪儿才靠谱?岁末年初,各大金融机构都有新年开门红营销活动,额外分享红利“贴补”给投资者。

## 零钱打理 7 日年化率可达 3.53%

去年刚毕业的小张第一次拿到年终奖,虽然过了五位数,但对于平日里靠着各种“花呗”“白条”度日的他而言,将这笔钱比作“雪中送炭”并不为过。因此,定期理财显然不在他的考虑之列,但是目前市面上各种“XX 宝”收益率节节低,随时需要取用的零钱投资该怎么投呢?事实上,对于小张这样的理财小白群体而言,最先接触到的理财产品其实就是微信、支付宝中的零钱打理“专家”,也就是货币基金。但因还需收取管理费,托管费,销售服务费三费,一合计收益其实也一般。像购买货币基金的途径有很多,理财小白们可以关注综合性理财平台,也有很多合适产品可供选择。

而对于流动性的忍耐度可以放宽至一个月左右的投资者而言,上海华瑞银行的 5 年期存款产品“月月享”将会是更好选择。该产品投资门槛为 1000 元,年化收益率高达 4.2%,而且按月付息,每月付息后本金自动转入下一计息周期。该款产品同样支持提前支取,但对于未满足一个付息周期的部分,将按活期利率 0.35% 计算利息。



## 浦发银行理财新客户专享

如果你是浦发银行理财新客户,一份理财大礼等您体验!

浦发银行推出的同享盈增利之新客户理财计划,仅限首次签约30天内客户专享!

每周三发行,1万起售,期限188天

浦发银行营业网点、网上银行、手机银行等渠道均可购买,产品详情请咨询各营业网点。

## 浦发银行最新理财产品信息

产品名称	期限	近期参考年化收益率(%/年)	销售时间
同享盈增利之新客户理财计划	188天	4.30%	1/8-1/14
天添盈1号	1天	3.30%	7*24小时,交易时间T+0确认
产品名称	期限	业绩比较基准(%/年)	销售时间
高资产净值悦盈利之93天计划	93天	4.00%	1/8-1/14
高资产净值悦盈利之184天计划	184天	4.10%	1/8-1/14

购买须知:

1. 请根据您的风险承受能力和投资经验选择合适您的理财产品。
2. 本次产品为非保本浮动收益产品,产品不保证本金和收益,您的本金可能会因为市场变动而蒙受巨大损失,理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益。理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。
3. 请在购买前认真阅读产品说明书,确认完全了解产品投资运作及潜在风险。
4. 以上产品信息以说明书公告为准,每期额度有限,售完为止。
5. 其他相关业务以浦发最新公告和具体规定为准。

## 浦发银行理财产品可咨询辖内营业网点

支行营业部	地址	联系电话
凉城路支行	地址: 曲阳路731号	联系电话: 65541002、65541005
四平路支行	地址: 凉城路461号	联系电话: 65285585、65285595
大宁支行	地址: 四平路188号	联系电话: 65078401、65213350
川北支行	地址: 广中路895号	联系电话: 66522832、66522850
飞虹路支行	地址: 四川北路1851号	联系电话: 63641028、63641128
江湾社区支行	地址: 飞虹路281号	联系电话: 65951868、65954319
	地址: 新市北路1380号	联系电话: 65233592、65253280

## 2020年第一笔投资去哪儿

## 金融产品迎来新年“促销”



## 定期理财也可保本保息高收益

年过 40 的李先生事业有成,目前在沪上某互联网公司任职高管,今年的年终奖超过 20 万元。对于已经有不少积蓄的他而言,资金的流动性早已不再是问题,如何“钱生钱”成为了其主要目标,收益更高的定期理财因此成了其最优选择。

例如平安养老“富盈人生 T+366 计划”在成立以来年化净值增长高达 4.77%,优于绝大多数银行定期理财产品。并且该产品的风险等级为低风险。投资者可在保持组合流动性的前提下,通过大类资产配置,优选 AA+ 资产品种,每隔 366 天可免费赎回,让投资者省心坐享好收益。

此外记者注意到,蓝海银行 5 年期存款产品“蓝 e 存”投资门槛仅为 50 元,满期利率却高达 5.2%,远高于市面上的大额存单,甚至高于绝大多数银行理财产品。坐拥“低门槛”和“高收益”两大利器,该产品其本质却是“银行存款”,收到银行存款保险制度保护,即便该银行遭到破产清算,该产品“连本带息”依然受到保障。

需要指出的是,该产品虽然支持提前全

额支取,但对持有期限有着硬性要求,如果存款持有期限不足 37 个月,投资者将只能得到银行活期存款利率。如果投资者在 3 年内没有动这笔钱的计划,在利率持续下行的当下,为自己提前锁定长达 5 年的高利率,无疑是一个好选择。

## 测评风险需了解专业平台分析

在投资理财的安全性问题上,大部分投资者比较茫然,其实评定产品的风险最好的依靠还是专业的理财平台。记者注意到,在市面上收到投资者们好评较多的理财平台是陆金所。

当然,平台的“安全”并不意味着产品本身的“低风险”。投资者们比较看重的是陆金所将其 5000 余款产品按照不同的风险评级分为 5 个等级,其中标注为“五星”和“四星半”的产品均属于低风险。而“四星”及以下产品的本金均有可能存在不同幅度的波动,建议不愿承受本金受损风险的投资者慎重选择。

## 快资讯

## 浦发上分行开展“百行进万企”活动

□记者 崔焯

为着力解决小微企业融资难、融资贵问题,进一步扩大金融服务覆盖面,持续提升服务实体经济质效,浦发银行上海分行日前正式在全辖范围内启动“百行进万企”活动。活动旨在通过践行普惠金融、服务小微企业,畅通银企交流,深入对接小微企业融资需求,全面助力小微企业成长。

据悉,浦发银行上海分行目前已成立了由分行行长任组长的“百行进万企”工作领导小组并派出专业队伍开展服务。通过短信、微信等在线问卷调查方式,邀请企业在线填写问卷,了解企业需求。同时,通过实地走访对接、持续跟进服务、密切跟进企业的融资合作意向以及其他金融需求,对符合授信条件的小微企业,及时给予授信支持,并提供全方位金融产品和服务。

## 境外公共交通实现银联“刷码”乘车

文 石佳盈

近期,银联国际宣布推出交通出行服务平台,同步通过开发者平台开放该产品接口,助力境外交通场景开通银联二维码“刷码”乘车服务。香港龙运巴士成为首个接入该平台的商户,其旗下穿梭巴士将全线支持“云闪付”。

为满足跨境自由游客和境外本地持卡人支付需求,银联国际加快境外公共交通场景受理环境建设,除广泛推动银联卡购票外,还为境内外乘客提供便捷的移动支付体验。目前,莫斯科机场快线和地铁、马来西亚吉隆坡机场快铁已受理“挥”机闪付,首尔出租车、香港出租车等已开通“云闪付”扫码付费。

在支持银联卡持卡人用“我扫你”、“各种 pay”等方式支付车费的基础上,此次银联国际通过交通出行服务平台,首次推出“刷码”乘车解决方案。此举进一步丰富了境外交通类商户受理银联移动支付的方案选择,有助于更广泛地拓展该领域受理场景。