

## 主笔记

认真的人生你值得拥有

□文 崔烨

3月11日傍晚开始，96架波音737MAX8飞机全部“趴”在了我国东南西北各个机场，等待发落。波音737是世界上卖得最好的商用飞机，也是世界上最先售出10000架的客机。能卖出一万架，固然是一份荣耀；但能卖出一万架，也说明设计生产时间已经很长了——两起极为相似的坠机事故目前较多的怀疑集中在波音737的设计及操作系统上。最终结论，还得经过严密调查得出，但波音公司对待“自检”的认真及航空公司飞行员在培训时的严谨性成为各方诟病的重点。惨祸发生后，多国相继宣布对737MAX系列客机采取停飞等措施，一些国家还禁止该系列客机在本国起降和飞越领空。据不完全统计，采取上述措施的已有20多个国家。

航空飞行人命关天，抱有如何认真、审慎的态度都不为过。而民生琐事的起点同样离不开认真。昨日去参加儿子“幼升小”家长会，老师反复强调孩子的教育不在于学龄前认识了多少汉字、会讲几句英语，而是培养好习惯受益终身，其中要义也正是认真。什么是认真？就是但凡做事，就尽可能把事情做到最好。

我听了以后颇多感触，成年人的认真——但凡做事，就竭尽所能把事情做到最好从来就是职场上最受欢迎的品质。大多数人都希望找到一份工作、一个老板、一个可以让他们投身其中的职场，以及让他们有使命感的职业。乔布斯有名言：“工作将占据你人生很大一部分，唯有从事你相信是卓越的工作，方能给你带来真正的满足感。而从事一份卓越工作的唯一方法，就是去热爱这份工作。”

在纽约曼哈顿老城区，华尔街500米长窄窄的街道，集聚了世界最大规模的金融从业者，他们在路这边喝咖啡，就能感觉到竞争对手在街对面喝咖啡，他们可能都不需要语言交流，只需要打个照面看看眼神就知道对方在干什么，创造交流的密度和浓度，这才是美国金融创新的空间生态所在。

传统观念认为，创新成功要有包容失败的环节和乐于实验的意愿，这个环境要鼓励员工畅所欲言，鼓励合作和去层级化。然而，这些讨人喜欢的特征只是创新的一部分，另外还有一些更难、更无趣的东西会抵消它们——比如包容失败就要不容忍无能；乐于实验就要有严格的规范；要有心理安全感，就要适应近乎残酷的直白；合作必须与个人责任相平衡；而部分层级的扁平结构需要强大的领导力等……

今天，越来越多的女学霸，不但在科研领域不让须眉，也开始在公众视线中活跃闪亮，怒刷存在感。她们能在高端论坛纵横捭阖，也能在综艺节目秒变“逗比”，但当你静心下来聆听她们的故事时，总能发现一个共同之处：虽然身份不一，但从未曾骄傲，永远在努力做自己该做的事情，超级英雄都是不讨好、不妥协的，在眼界就是你的世界的今天，认真的人生永远闪闪发光。

eyjlc@163.com

如果您有任何金融理财方面的问题或者投诉建议，欢迎您在浦江财富公共订阅号下留言。我们将在三个工作日内及时回复，并邀请业内资深人士为您量身定制理财产品。您可以通过微信号：shanghaifortune2013，或直接扫描下方二维码联系到我们。



# 花小钱为老人配大保险

□文 崔烨

根据汇丰近期发布的全球调查报告《保障的力量：面向未来》中显示，内地受访者普遍以家庭为先，认为家人的健康和幸福是未来最重要的事情。由于老年人自身面对的意外和医疗风险远高于中青年人，出于险企自身风控的考虑，大多数寿险、重疾险等险种都不对老人进行出售。如何为家中老人配置合适的保险组合，才能免于后顾之忧。以下几份保险能够带给老人们相对更全面的保障——

## 突发意外：意外险

老年人因为年龄特征和身体特征，发生意外风险要比普通人高，因此在日常生活中，需要特别照顾老人家。根据这个特性，我们首先需要为老年人选择的就是意外险。意外险是意外伤害保险的简称，是以意外伤害而致身故或残疾为给付保险金条件的人身保险。这种保险可以为年龄大的老年人买，保费特别低，而且不需要体检，保额特别高。

意外医疗保险主要保障被保险人在保险期限内因保险合同约定的意外事故导致产生合理且必要的医疗费用，保险公司将在约定的保险范围与保障金额范围内，依据保险合同约定承担相应的保险金给付责任。为老年人选择好的意外险，最好是加上意外医疗保险和意外医疗住院津贴的保险，可以补充社保外支出。

## 常见疾病：商业医疗保险

先罗列一些老年人常见疾病，随意感受一



下吧——高血压、糖尿病、冠心病、高血脂、高尿酸血症、脑血栓、心梗、颈椎病、肩周炎、腰腿疼痛、骨质疏松症、肺气肿结石、前列腺增生、风湿性关节炎、中风、腰椎间盘突出、痛风、帕金森病、老年痴呆症、肾及输尿管结石、尿失禁、尿路梗阻、脑梗塞、慢性支气管炎、慢性肾功能衰竭、便秘……

像这类疾病，虽不算重疾，但是周而复始，需要经常检查和住院，有些用药种类不包括社保内。这个时候，商业医疗保险就派上用场了。商业医疗保险包括普通医疗险、意外伤害医疗保险、住院医疗保险、手术医疗保险、特种疾病保险。商业医疗保险主要有住院津贴型和费用报销型，前者保险公司以每天固定金额，对被保险人住院治疗期间损失进行补偿，此类产品不与社保或其它类别的商业医疗保险重复，是上佳选择。

商业医疗保险只对承保对象实际产生的医疗费用提供报销，而不同的商业医疗保险其报销范围是不同的。费用报销型险种它可报销住院医疗费用，但报销范围不同产品有不同规定。部分商业医疗保险的保险合同规定，实际医疗费用须在社保报销范围内才能报销。

## 重大疾病：防癌险

上海市疾病预防控制中心数据显示，癌症已位列上海居民死因的第2位，每100个上海人中，就有2名为癌症患者。近年来，本市每年新发癌症人数5.9万，3.6万人死于癌症。这份惊人的数据不禁让人思考，如何做才能更有效的应对健康风险。

事实上，提高健康风险意识，积极诊疗也离不开经济的支撑，对于癌症等重大疾病患者来说，除了诊疗费用外，后续的康复和治疗期间的误工费用也不容小觑。因此，选择合适保额的健康保险，将风险转嫁给保险公司成为不少人的选择。

防癌险属于健康保险，是重大疾病保险的一种，主要针对癌症来提供保障，并且大多数产品并不针对年龄做出限制。

癌症因严重程度可分为原位癌和肿瘤。不同的防癌保险提供的保障是不同的。根据数据显示，目前重大疾病发病率中最高的就是恶性肿瘤，而防癌险可以有效地以一个相对低廉的价格锁定“癌症”这一高发风险。

## 快资讯

### 自助信用查询服务更安全便捷

□文 崔烨

为推广征信教育宣传和普及，营造上海良好社会信用环境，根据人民银行开展征信宣传活动的要求，借着“315消费者权益日”的契机，中信银行上海分行开展了形式多样的个人征信知识的宣传活动。

整个活动以“珍惜信用记录，维护信用权益”为主题，从征信报告的查询、征信异议的处理到不良信用记录的应对等，涉及到个人征信知识的方方面面，重点宣传了人民银行现阶段正在大力推广的个人信用报告的自助查询服务。

目前，人民银行已在各商业银行均设立了个人征信报告自助查询点。个人查询信用报告，无需再统一至原上海市征信分中心办理，只要携带本人二代身份证件到就近服务网点就可进行自助查询。个人自助查询服务网点明细分布也可通过关注微信公众号（上海征信查询指南）或在百度地图、高德地图搜索“个人信用报告自助查询”就能获取。

## 新华年报保障能力显著提升

□文 崔烨

新华保险年报显示，2018年归母净利润同比增长47.2%，保障能力显著提升。2018年，新华保险率先提出“风险管理师”的理念并付诸实践，重新定位营销队伍的职业形象，提高了营销队伍的专业内涵。2018年底，个险渠道规模人力达37万人，同比增长6.3%。队伍月均举绩率52.8%，同比提升6个百分点。其着力加大供给侧改革力度，丰富产品种类、创新保障服务。

在险方面，新华保险挖掘并升级了广受客户欢迎的防癌产品“康爱无忧”；附加险方面，开发了创新性保障型产品“附加特定心脑血管疾病保险”，填补了市场空白，受到客户欢迎。2018年客户附加险覆盖率显著提高，风险保障程度明显改善。通过广泛覆盖的赔付，让客户真正体验到了保险保障的价值。

## 周日六点起，只为让客户赶上人生重要时刻 ——记中信银行上海徐汇支行温情服务

文 崔烨

“明天就要飞了，这下全都泡汤了。”去年夏天的一个周六，一对老夫妻匆匆来到中信银行上海徐汇支行取护照，在得到了“还没到”的答复后总得在厅堂来回踱步，迟迟没有离开。

理财经理小俞见状前来了解情况，得知这对老夫妻的儿子目前正在美国就读本科，本次他们赴美正是为了参加儿子的毕业典礼，而机票就订在了第二天。听闻后，小俞当即携老夫妻驱车前往EMS分中心进行协商，经过一番努力后对方表示最快可以于第二天早上送达网点。

由于周日支行处于非营业时间，小俞自发加班，一大早就来到网点等待护照送达，从数百本护照中分拣出老夫妻二人的，并按照规定完成护照录入等流程，第一时间将护照送到了提着行李箱赶来的老夫妻手中，并为他们叫了出租车赶往机场。

“那天我六点就起床了，但是能帮助他们赶上儿子的重要时刻，我也打心眼里感到高兴。”小俞表示。回国后，这对老夫妻便与小俞成了“忘年交”，与其建立起了长期联系，甚至将其当作了“第二个孩子”，经常为她从美国带些当地小礼物。此外，出于对她的信任，也会经常询问其关于资产配置方面的建议。

俞经理告诉记者，这对老夫妻对于理财的观念较为保守，原先一直只购买短期保本理财，但由于他们各自工作都较为忙碌，在短期产品到期后无暇在第一时间选择并购买新产品，在此期间资金只能按照活期储蓄计息，无形中造成了利息的损失。

另一方面在资管新规打破刚兑后，利率下行成了大趋势，银行理财收益不再稳定，也不再“保本”。对于这样的变化，老夫妻一时没了方向，前来询问这位“干女儿”建议。考虑到这对老夫妻的风险偏好较低，且



还有七八十岁的父母需要赡养，小俞向其推荐了中信银行的“月月息”产品。

“他们先后购买了两次，加起来有接近接近两百万了吧。因为这款产品真的像是为他们量身定做的，解决了他们在资管新规下对于资金安全的顾虑，同时又能锁定长期收益，并且兼具一定的流动性，月底利息直接打入账户，方便转账给父母赡养费。”小俞说到。

据了解，“月月息”是中信银行推出的一款大额存单储蓄产品，可以做到“保本”和获得确定的甚至高于部分理财产品收益，正是在资管新规下改变以往银行产品配置习惯的重要方式之一。不同于市面上大多数大额存单产品，中信“月月息”按月付息的方式让其在竞争激烈的市场上占据优势。

### 金融知识小贴士：

问：什么是“月月息”？

答：“月月息”是中信银行面向个人客户推出的一款大额存单产品，属于存款，纳入存款保险，20万起存，1-3年期限，利率2.22%-4.18%，并按月提前支付储户利息，到期一次还本。

问：个人如何购买该产品？

答：个人客户凭有效身份证件，直接在中信银行柜台办理即可。中信银行持卡人也可直接通过个人网银或者手机银行自助办理。

客户可以详细询问银行理财经理了解产品，做好合理配置。本文中的中信银行上海徐汇支行地址为：漕溪北路737弄1号，电话54255500。