

主笔记

2019让谁收割你的时间

□文 崔烨

做一份综合营销方案的时候，小同事大叫：“抖音大V又涨价了！”在网络流量为王的世界里，时间，是如此的值钱。

人一天拥有24小时，除去睡觉的8小时，每人每天还有16小时，全中国共有10.8亿的4G用户，而这10.8亿户的16小时，是各大科技公司、互联网公司分秒必争的战场。为何争夺垄断中国网民的“时间霸主”如此重要？从商业角度看，谁失去对用户时间的掌控权，谁就失去未来。但对用户来说，无论你使用哪个社交软件，都被收割了时间。

所以当我看到自己的智能手机弹出“过去一周平均每天8小时在看屏幕”时，也受到了惊吓。赶紧缩减每日追剧的时间，并把线上交往调整一部分到线下。

但其实，人际消耗往往也会吞噬时间和精力，随着第三个本命年即将到来，更不想浪费时间和能量——人的感情也就那么多，还是留给在乎的人和事比较好。

在职场上，如果说人脉这件事很重要，它也不是邀请来的，而是吸引来的。一场商业见面，如果对方缺乏动力，你就失去了谈判的砝码。我订阅的微信号，今天推送了这样一个标题《我听过最狠的批评，是“你真的很努力”》，讲的是岁末年初职场人提出加薪需求时，老板让人沮丧的回话。

其实，在加薪这件事情上，员工的想法和企业的逻辑是不同的：员工认为加薪体现了公司对自己过往的认可，而公司的角度则是，涨工资意味着对员工有了更高的目标要求，是面向未来的激励。

努力？不存在的。努力是做讨厌的事情的时候才会用的词语。你的时间，只会自觉自愿地花在自己想做的事情上。

职场如此，感情上如何花时间？最近有一个音频系列节目叫《爱情练习生》，但在情感里如果过多地去关注技巧，反而会削弱和丧失很多真情实感。只有好的关系才需要经营，也只有好的关系才能经营。毕竟，多巴胺很难持续保持高水平，催产素也不会随随便便为任何人分泌。经营感情这件事，需要双方都授权。我们花费自己的时间，获得人与人交往的温暖、乐趣和营养，才是继续喜爱与人打交道的原因。不然，宁可帮着自己的猫跟邻居的猫打架，也更有趣些。

踏入元月，2019你会让谁收割你的时间？取决于你究竟想要什么，并且合理评估出，在某一段时间里，到底可以追求怎样的事情。心念所定，情之所向。当你心里只存在一个坚定不移的念头时，其它东西，不论诱惑还是伤害，称赞还是谩骂，都不会牵动你的心绪，蒙蔽你的本性。

最后，成为一个有时间观念的人，还有很多其它好处，比如他们自然会约束身边的人，让大家都养成守时的习惯。2019年，祝大家把时间都花在“刀刃”上。



eyilic@163.com

如果您有任何金融理财方面的问题或者投诉建议，欢迎您在浦江财富公共订阅号下留言。我们将在三个工作日内及时回复，并邀请业内资深人士为您量身定制理财产品。您可以通过微信号：shanghaifortune2013，或直接扫描下方二维码联系到我们。



巧用年终奖自我“加薪”

□文 崔烨

每到岁末，年终奖就成为了朋友同学之间的热门话题。如何用年终奖进行理财，把这份资金配置得和新年一样红火，才是我们守住自己小幸福的关键。

消费需求： 消费之前做好资金规划

其实对于每个投资者都一样，年终奖的需求无外乎三类：还款需求、消费需求、增值及保值需求，投资者最好将自己的三类需求理清楚，才能设计出较为合理的年终奖分配方案。

“对于很多人来说，拿到年终奖，理财并不是第一顺位，消费更不是，拿到年终奖的第一件事其实是‘还债’。”融360理财分析师刘银平表示，现在的年轻人崇尚消费，信用卡用的非常频繁，包括信用卡、花呗、借呗、京东白条等等，而且经常会分期还款或逾期，实际上分期手续费和逾期罚息是非常高的，如果没有外债或是还完了，再考虑理财了。理财专家建议，投资者最好将花费的项目和费用列一个清单，做出今年的财富规划。三类需求可以列一个占比，比如40%用于“还款”，30%用于消费，而剩下的30%则存下来做理财；若没有“还款”需求的投资者，可以将更多占比用于理财或者消费。

还款需求： 提前还房贷需三思

在做好年终奖规划之后，在具体战术层面的“还款”需求的重点是还房贷，究竟年终奖该不该提前还贷？这需要数据对比。第一要看看房贷占家庭支出的占比，目前年轻人普遍背负着多则七成、少则五成的房贷，每个月



实际房贷支出较大，杠杆率高。目前各位小伙伴最好是降低杠杆，多多开源节流。

第二则是看看贷款利率水平，目前市场上银行对首套房产的贷款利率通常要上浮10%~15%，贷款利率比较高；而也有部分投资者前两年贷款享受了七折、八五折、九折利率，也有用个人住房公积金贷款，则5年以上的贷款基础利率为3.25%。而目前银行理财产品收益率大概在4.5%左右水平，若贷款人此前享受房贷七折利率或者公积金贷款利率，不必着急提前还贷，除非每个月还贷压力较大。

保值增值需求： 做好资产配置

打理资产有很多原则，可以适用于年终奖理财。第一确定资产配置的“生命周期法”

原则，就是资产配置要跟投资者年龄相匹配；第二个原则是注意风险，理财专家认为，从资产配置角度看，可用10%左右的年终奖用于保险产品，这样资产配置更为合理；第三个原则是“核心—卫星配置法”。比如有些公司年终奖会分批发放，在春节时一次性给予的大额资金作为“核心”进行配置，而每个月工资则用定投模式，多层次打理自己的资产。在打理年终奖的过程中，基金投资其实是很多投资者进行长期投资的较好选择，一些长期业绩稳健的权益类基金是不错的选择标的。如果投资者对于单只基金的了解较少的话，也可以选择一些较为省心的基金组合策略；如果投资者希望这笔钱通过定投的方式进入的话，基于估值的指数基金定投，以低买高卖的方式，通过长期投资去获得较为稳健的投资收益也是不错的选择。

快资讯

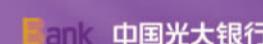
国泰人寿携手复旦大学
培养专业保险人才

□文 崔烨

2018年12月25日，两岸保险科技发展研讨会暨国泰奖学(教)金颁奖仪式在复旦大学经济学院隆重举行。复旦大学保险奖学(教)金作为国泰人寿公益教育事业中尤为重要的项目，至今已连续举办22年，以传播保险知识、培养保险人才为共同目标，不仅给予优秀教师与学子物质上的帮助，更希望以此激励更多教师学生能够志存高远、勤学善思、脚踏实地的追逐梦想，助力保险行业培养专业型人才。

国泰人寿在台湾地区已成立五十余年，致力于各项公益教育事业。除坚持为复旦以及北大、南大等高校捐赠奖学(教)金外，在少儿教育方面，已举办了43届的少儿绘画比赛，发展成为全台湾最大型的户外艺术文化活动之一；在高校学生活动方面，大学夏令营活动也已红红火火地开办了数年；多年来持续举办台湾地区历史最悠久的“国泰客户服务子女奖学金”活动。另外，国泰金控设立的三所国泰希望小学也在四川地区落地生根。

2015年成立的陆家嘴国泰人寿延续了股东方厚重的企业文化，在注重企业发展的同时，不忘对公益事业的坚持，同时注重对于保险专业的人才培养，公司常年通过校园征才、假期实习等方式，积极为高校学生提供实践机会，通过努力，希望保险行业能够涌现出更多专业人才，助推行业创新发展。其始终秉持“诚信、当责、创新”的核心价值观，持续为社会注入爱心动能。连续15年携手儿童教育专家中国福利会少年宫举办“少儿绘画比赛”，并联合中国福利会举办关爱留守儿童及为特殊儿童实现艺术梦活动。公司还成立了独有的“小黄人志工团”，牵手工共同加入，在全国范围内积极开展志工行动，为困难家庭送温暖、关爱留守儿童、爱心敬老、助学助教等公益活动。



中国光大银行
共享阳光·创新生活

光大银行个人大额存单全新升级

产品	期限	年利率	起点金额	收益举例
月息宝 (按月付息)	1年	2.250% (较基准上浮50%)	100万元	假设本金100万元 每月获得利息1875元
		2.175% (较基准上浮45%)	20万元	假设本金20万元 每月获得利息362.5元
	2年	3.150% (较基准上浮50%)	100万元	假设本金100万元 每月获得利息2625元
		3.045% (较基准上浮45%)	20万元	假设本金20万元 每月获得利息507.5元
	3年	4.180% (较基准上浮52%)	20万元	假设本金100万元 每月获得利息约3483元
				假设本金20万元 每月获得利息约698元
标准款 (到期还本付息)	18个月	3.035%	100万元	假设本金100万元 到期获得利息45525元
		2.930%	20万元	假设本金20万元 到期获得利息8790元
	3年	4.180% (较基准上浮52%)	20万元	假设本金100万元 到期获得利息125400元
				假设本金20万元 到期获得利息25080元

1.本表中“年利率”如有调整，请以我行最新公告为准；具体条款请详询我行各营业网点。
2.大额存单月息宝及标准款产品均支持多次部分提前支取，提前支取时，按照实际存期对应的我行定期存款挂牌利率靠档计息；月息宝产品前期已按月支付的提前兑取部分利息从当次提前兑取本息中扣除。